

Razvojna agencija Zgornje Gorenjske vas v **okviru SPOT svetovanje Gorenjska** vabi na brezplačno delavnico z naslovom

## »Poslovno mreženje«

**»KAKO VZPOSTAVITI, VZDRŽEVATI IN NAVDUŠITI STRANKO ZA SODELOVANJE Z VAŠIM PODJETJEM IN NAD STORITVIJO OZ. IZDELKOM, KI GA TRŽITE«**

**Sreda, 25.9.2019 od 9.00 – 14.00 ure**

Razvojna agencija Zgornje Gorenjske, Spodnji Plavž 24e, Jesenice.

### *Vsebina delavnice:*

- Ozavestimo, zakaj je mreženje pomembno
- Predelamo, kaj je mreženje in kaj lahko pričakujemo iz naslova mreženja
- Identificiramo bolečine in izzive, ki jih imamo iz naslova mreženja
- Predelamo osnovna pravila in primere dobre prakse vezano na udeležbo na dogodku:
- Kako se udeležiti dogodkov?
- Kdaj pridemo na dogodek?
- Kje se usedemo?
- Kaj naredimo po uradnem zaključku dogodka?
- Kako pristopiti do nekoga?
- Kako začeti small talk?
- O čem je treba razmišljati, ko spoznamo nekoga novega?
- Na kaj smo fokusirani?
- Kako naj teče pogovor?
- Predelamo, zakaj je pomembno delati zapiske
- Kaj je Follow up in zakaj ga izvajati
- Kako izpeljati prvo ponovno srečanje, ki je posledica Follow up-a?
- Predelava procesa ključnega elementa mreženja »grajenja odnosa«
- Kako in na kakšen način deliti kontakte?

**Z vami bo predavatelj BOŠKO PRAŠTALO, EKSPERT ZA MREŽENJE IN B2B PRODAJO, DIREKTOR SELLUTION**

G. Boško Praštalo deluje na svetovalno izvedbenih projektih, kjer naročnikom pomaga do boljših prodajnih rezultatov, vodenju prodajnega tima, svetuje kako izboljšati stik s stranko in jo navdušiti in prepričati za nakup, kako kreirati »doživetje« ob nakupu oz. pozitivne nakupne izkušnje kupcev ter kako načrtovati prodajne kampanje.

**Prijave pošljite** po elektronski pošti na [hermina.biscevic@ragor.si](mailto:hermina.biscevic@ragor.si) z nazivom podjetja, imenom in priimkom udeleženca ter elektronsko pošto ali pokličite po telefonu na 04/581-34-13.